GroenRijk

Wij vieren feest!

90 jaar GroenRijk 't Haantje!

GroenRijk 't Haantje viert dit jaar een bijzondere mijlpaal. Het tuincentrum, van oorsprong zaadhandel, blaast namelijk 90 kaarsjes uit! Voormalig eigenaren Harry (72) en Lida 't Hart (69) delen graag de geschiedenis en de evolutie van deze familieonderneming.

Het verhaal van dit tuincentrum begint in 1934, toen de visionaire Harm Vriend zijn zaadhandel opende, gericht op lokale tuinders. Harry vertelt hoe zijn opa met zijn transportfiets door de straten ging om zaden en plantjes aan de lokale tuinders te verkopen. "De tuinders van toen hadden allemaal een groentetuintje naast hun grote kwekerij voor de veiling. Dat was zijn doelgroep." Wat begon als een bescheiden operatie, groeide gestaag. "Op het Jaagpad hadden we een winkel voor zaden, en op de Lange Kleiweg hadden we een kwekerij waar mensen konden komen voor plantjes. Dat is uitgebreid naar een tweede kwekerij, ook op de Kleiweg, waar we koolzaad kweekten. Later, in 1963, vestigde het bedrijf zich aan 't Haantje." De onderneming werd op dat moment al geleid door Cor 't Hart; de schoonzoon van Harm. "De vier zoons van mijn opa wilden geen van allen het bedrijf overnemen, maar mijn vader wel. Hij nam het in 1962 over. Het eerste jaar met marktverkoop, en daarna op 't Haantje. Vanaf dat moment groeide het uit tot een waar 'tuincentrum', iets wat uniek was in die tijd." Wat begon als een eenvoudige 'plantenkas' groeide gestaag.

Van links naar rechts: Jan Arink, Jan Vriend, Arend Vriend en Harm Vriend.

Voor Harry was de liefde voor groen altijd aanwezig. "Als kind hielp ik al in de tuinen bij mijn opa. Wij deelden de passie voor planten en dieren. Vanaf mijn 16e werkte ik officieel in het tuincentrum, bij mijn vader." Zijn vader, zakelijk ingesteld, zag in hem een natuurlijke opvolger voor de verzorging van het levende materiaal van het bedrijf. In 1984 tekende Harry een contract, waarin stond dat hij en zijn vader het bedrijf de komende tien jaar nog samen zouden runnen; Cor het zakelijke gedeelte, Harry de planten. Maar het lot nam een onverwachte wending toen Cor datzelfde jaar nog overleed, op 59-jarige leeftijd.

De lastige keuze om de zaak voort te zetten viel op Harry en zijn vrouw Lida's schouders. "Wij hadden op dat moment hele jonge kinderen, en vonden het gezinsleven belangrijk", vertelt Lida. "Wij wilden nog een aantal jaren gewoon 'gezin zijn', maar toen was er opeens op zondagavond de keuze om de deuren definitief te sluiten of ze op maandag weer te openen en het bedrijf voort te zetten. Het feit dat wij ons verantwoordelijk voelden voor onze vier personeelsleden en hun gezinnen, maakte uiteindelijk dat wij toch doorgingen."

Harry en Lida bij de zaadkast uit de tijd van opa Vriend

Harry bleef zich focussen op het groen, Lida nam steeds meer de administratie en inkoop voor haar rekening. Het gezinsleven en de zaak in evenwicht houden was een voortdurende strijd, maar met toewijding en teamwork kwamen ze erdoorheen. In 1993 sloten ze zich aan bij GroenRijk-formule. "Het bedrijf groeide, maar het bleef een familieaangelegenheid."

In 2016, na jaren van toewijding, hebben Harry en Lida het stokje overgedragen aan twee van hun drie kinderen, Gerdien en Edwin. De middelste zoon Lennart was inmiddels voor de liefde verhuisd naar Friesland en heeft daar een mooie carrière opgebouwd in een hele andere branche. De overname viel samen met de opening van het nieuwe uitgebreide pand aan de Laan van het Haantje. "Het loslaten van de zaak was niet gemakkelijk, maar we koesteren de vrijheid die we nu hebben. Harry blijft zijn passie voor planten volgen, terwijl ik geniet van onze vrijheid en mijn rol als grootmoeder." GroenRijk 't Haantje leeft voort, een testament van familietrots, doorzettingsvermogen en liefde voor het groen.

Het oude tuincentrum

'De groei en bloei van 't Haantje is altijd een teamprestatie geweest'

Sinds 2016 staan Edwin en Gerdien 't Hart aan het roer van het familiebedrijf. De goede basis die hun ouders Harry en Lida voor hen achterlieten, heeft zich de afgelopen jaren onder leiding van broer en zus nog verder ontwikkeld tot een bloeiend familiebedrijf dat niet alleen groen verkoopt, maar ook een compleet uitje biedt voor het hele gezin

Edwin herinnert zich zijn vroege betrokkenheid bij het tuincentrum. Ondanks zijn opleiding in de sportsector, belandde hij al op jonge leeftijd in de winkel. "Vooral gedreven door de wens om een brommer te kunnen kopen", lacht hij. Maar wat aanvankelijk een bijbaan leek, groeide later uit tot een passie voor het ondernemen. "De wens om in de sportsector aan de slag te gaan ebde weg, en toen mijn ouders het zwaar hadden door de groei van hun tuincentrum besloot ik bij te springen." Na er een paar jaar te hebben gewerkt, trad hij in 2000 toe tot de directie en werd medeeigenaar. Samen met zijn moeder, focuste Edwin zich vooral op het werk achter de schermen. "Een grote uitdaging daarin is onze verhuizing naar het nieuwe pand geweest." De gemeente wilde op een gegeven moment de ingang van ons tuincentrum weg van 't Haantje. Dankzij vastberadenheid wisten Edwin en zijn ouders het bedrijf na veel regelwerk met de gemeente te behouden en zelfs uit te breiden naar een nieuw pand, met ingang aan de Laan van het Haantje. In 2016 openden ze trots dit nieuwe pand. Sinds dat moment runt Edwin de zaak ook niet langer met zijn ouders, maar met zijn zus Gerdien.

Gerdien, die haar liefde voor het product deelt met haar vader, vond haar weg naar het bedrijf via de bloemenafdeling. "Net als Edwin werkte ook ik al op mijn 16e achter de kassa. Door mijn opleiding tot bloemist, belandde ik vrij snel op de bloemenafdeling. Nadat ik bij meerdere andere bedrijven stage heb gelopen om ervaring op te doen, kreeg ik de kans om de bloemenafdeling bij mijn ouders verder uit te bouwen. Later deed ik hetzelfde op de dierenafdeling. Toen ook daar een sterk team stond, besloten Edwin en ik de zaak samen te gaan leiden. Mijn ouders gaven immers aan te willen stoppen. Stapje voor stapje heb ik wat inkooptaken van mijn moeder overgenomen." Edwin en Gerdien benadrukken in hun leiding hun complementaire vaardigheden. "Terwijl ik mij toeleg op de inkoop en de liefde voor het product, brengt Edwin zijn passie voor ondernemerschap en organisatie in."

Edwin en Gerdien bij hetzelfde familiestuk, dat in elk pand weer een mooie plek krijgt

Sinds de overname in 2016 hebben Edwin en Gerdien niet stilgezeten. "Achter de schermen hebben we het bedrijf gemoderniseerd, met een focus op technologische vooruitgang en online aanwezigheid", aldus Edwin. "Het toevoegen van een horecagelegenheid heeft het tuincentrum getransformeerd tot een bestemming op zich, waar klanten niet alleen komen om te winkelen, maar ook om te genieten van een gezellig uitje", voegt Gerdien toe. Beiden benadrukken dat de groei van het bedrijf niet was gelukt zonder de sterke basis van hun ouders, en de steun van het team.

Ter ere van het 90-jarig jubileum zetten Edwin en Gerdien in op duurzaamheid, met initiatieven zoals zonnepanelen en LED-verlichting. Daarnaast beloven ze het hele jaar door leuke acties, inclusief speciale kinderactiviteiten. "Houd hiervoor vooral de krant en onze socials in de gaten!" GroenRijk 't Haantje blijft evolueren, maar de kern blijft onveranderd: een plek waar liefde voor groen en passie voor ondernemen samenkomen, en het sociale aspect hoog in het vaandel staat.

Bloemenpracht voor elke gelegenheid

Bij binnenkomst in tuincentrum GroenRijk 't Haantje wordt u direct verwelkomd in een zee van kleur, dankzij de prachtige bloemenafdeling die de hal siert.

Mandy en Bas zijn twee van de enthousiaste gezichten die klanten verwelkomen in deze bloemenoase. "In de loop der jaren is onze bloemenafdeling flink gegroeid", vertelt Bas terwijl hij terugkijkt op de bescheiden ruimte die ze ooit bezetten in het oude pand, waar hij zelf ook nog heeft gewerkt.

"Met de uitbreiding in het nieuwe pand kregen we niet alleen meer ruimte, maar ook meer mogelijkheden voor creativiteit. Met de toevoeging van een grote koelcel en een uitbreiding naar de hele hal, zijn we nu beter uitgerust dan ooit tevoren om aan de groeiende vraag te voldoen. We hebben de vrijheid om allerlei soorten bloemwerk te maken, van gewone boeketten tot rouwwerk en bruidswerk. Wij stellen met liefde een bloemwerk voor u samen."

Maar het toenemende succes van de bloemenafdeling komt niet alleen door de uitbreiding van de ruimte. Het is ook te danken aan het hechte team en de ondersteuning die ze ontvangen van de directie. "We krijgen de vrijheid om onze ideeën uit te proberen", merkt Mandy op. "Dat vertrouwen geeft ons de ruimte om te groeien en te experimenteren."

De prachtige boeketten die worden gemaakt op de bloemenafdeling van 't Haantje verschijnen niet alleen op de keukentafel van mensen uit de regio, maar ook daarbuiten. "Wij doen aan bloemenleveringen door heel Nederland. Onze bloemen kunnen zelfs tot in Limburg worden bezorgd", vertelt Mandy. Tevens verzorgt GroenRijk de aankleding van kantoren en andere bedrijven. "Voor hen hebben we speciale bloemenabonnementen beschikbaar."

Naast de vreugde voor het werken met bloemen zelf, biedt het als bloemist werken in een tuincentrum ook voordelen wat betreft kennis en ondersteuning. Zeker omdat de bloemenbalie tevens dienst doet als klantenservice. "Er is altijd wel iemand in het tuincentrum met de kennis die je nodig hebt", zegt Bas. "Of het nu gaat om plantenverzorging of andere specifieke vragen van klanten, we staan altijd paraat om te helpen. De klant staat bij ons echt op nummer één."

Boven: Rieke, Bas. Onder: Mandy, Naomi

Bezoekers kunnen hier dus niet alleen genieten van een prachtig assortiment aan bloemen en accessoires, maar ook van de expertise en passie van het team, dat altijd klaarstaat om te helpen bij het realiseren van 'groene dromen'.

Laat u inspireren door de passie voor planten

Nu het voorjaarsweer haar intrede doet en tuinliefhebbers hun groene vingers weer laten kriebelen, bloeit de tuinplantenafdeling van GroenRijk 't Haantje op tot een ware oase van inspiratie. Louis, Irma en Monica delen graag hun expertise en passie voor planten, waardoor elke klant tevreden de deur uitgaat.

"Je werkt hier met de seizoenen, dus je ziet de afdeling elk seizoen weer veranderen", legt Louis uit, die al sinds 2015 de inkoop van planten verzorgt. Voor hem gaat zijn rol verder dan alleen het selecteren van het assortiment: "Ik zet de planten uiteraard weg en onderhoud ze, maar deel ook mijn kennis met klanten. Het vak is heel divers, en dat is wat het leuk maakt. Zeker in deze periode, wat het drukte seizoen is voor ons. In januari is het altijd de kerstboom eruit en de kamerplant erin, maar nu is het de viooltjes eruit en zomergoed erin!"

Irma, een andere ervaren kracht op de afdeling, benadrukt het belang van persoonlijk advies: "We proberen altijd in te spelen op de wensen van de klant. Het kan iets kleins zijn, zoals een bak samenstellen, maar er zijn ook mensen die echt niet weten wat ze met hun tuin aan moeten. Met hen lopen we een rondje over de afdeling, om informatie over verschillende planten te geven en erachter te komen waar de voorkeur van de klant ligt."

Monica, die haar passie voor planten tevens deelt door middel van kinderworkshops, voegt toe: "Mensen zoeken vaak online op welke planten passend zouden moeten zijn in hun tuin, maar houden daarbij vaak geen rekening met de vraag of die plant in het huidige seizoen wel verkrijgbaar is. Wat dat betreft is het beter om advies aan ons te vragen over wat wel beschikbaar is en goed past. Moet een plant in de zon, schaduw of halfschaduw? En wat houdt dat precies in? Wij vertellen er graag over."

Het team van GroenRijk 't Haantje heeft als doel om klanten tevreden de deur uit te laten gaan. "Geen plant is hetzelfde én geen klant is hetzelfde. Het contact leggen en al die verschillende mensen tevreden stellen met hulp en advies is het leukste wat er is", aldus Monica.

In dit bloeiende seizoen staat het team klaar om u als klant te verwelkomen en te adviseren bij het creëren van uw droomtuin. Met hun expertise, persoonlijke benadering en liefde voor het vak, is de tuinplantenafdeling van GroenRijk 't Haantje een plek waar passie voor planten tot leven komt.

Louis, Irma en Monica

Verrijk uw interieur met kamerplanten en accessoires

Stap binnen op de kamerplanten- en binnensfeerafdeling van GroenRijk en laat je meevoeren in een zee van groen, aangevuld met kleurrijke accenten en inspirerende decoraties.

Al 25 jaar is Tinie een vertrouwd gezicht bij 't Haantje, en in die tijd heeft ze de transformatie van het tuincentrum van pand naar pand meegemaakt. Voor haar was de groei en uitbreiding geen verrassing, gezien het toenemende aantal klanten. "Vroeger kwamen vooral boeren voor een slaplantje of zaad, maar tegenwoordig vertrekken jonge gezinnen met karren vol planten", vertelt ze.

"Wat niet veranderd is, is onze toewijding aan service. We proberen nog steeds alles zo goed mogelijk voor de klant te doen, zij waarderen het enorm dat we elk van hen persoonlijk begroeten. Het behouden van dat persoonlijke aspect is voor ons heel belangrijk."

Denise is zelf ook alweer 9 jaar een vast gezicht binnen het tuincentrum. "Toen ik begon werkte ik op de bloemenafdeling, maar nu, op de kamerplanten- en binnensfeerafdeling, kan ik echt mijn creativiteit kwijt." Op deze afdeling is variatie het sleutelwoord. Tinie merkt op: "Onze binnensfeerafdeling is heel dynamisch qua accessoires. Denise heeft hier een grote inbreng in. Het is altijd leuk en speels, met regelmatige veranderingen die het fris en interessant houden voor zowel ons als de klanten. Ook de tafel met kamerplanten passen we telkens aan, om dit te bereiken."

Wat betreft trends, legt Denise uit dat kleur nog steeds erg in trek is. "Dat was vorig jaar al, maar mensen gaan deze trend nu steeds meer omarmen. Ook de mensen met strakke en rustige interieurs, die kleur een beetje spannend vinden, gaan wat meer durven. Het toevoegen van een felgekleurd potje of een leuk kandelaartje kan echt een ruimte tot leven brengen. Kobaltblauw en Delftsblauw zie je steeds vaker in accessoires."

Denise, Tinie en Hanny

GroenRijk 't Haantje biedt steeds meer services, zoals kantoorbeplanting en zelfs hulp aan particulieren bij het creëren van een groen thuis. "We ontzorgen volledig", aldus Denise. "Of het nu gaat om de aankleding of het onderhoud, er is heel veel mogelijk."

Het team blijft niet stilzitten. De dames bezoeken regelmatig beurzen om inspiratie op te doen. "We worden overal bij betrokken door Gerdien", zegt Tinie. "Het is leuk om te zien dat wat we neerzetten ook een stukje van onszelf is. Het gebeurt ook regelmatig dat we nieuwe producten uitpakken en er dan zelf ook iets van meenemen naar huis. Het is gewoon allemaal zo leuk!"

Naast Tinie en Denise maken Hanny, Silben en zelfs Marrie, die officieel met pensioen is maar niet weg te slaan is bij het tuincentrum, deel uit van dit hechte team. "Het klikt gewoon", zegt Denise met een glimlach. "We zijn echt blij met ons team."

De juiste tuinset én BBQ zorgen voor de ideale buitenruimte

Jean, Patrick en Dick

Terwijl de lente in volle gang is, lonkt de buitenruimte met mogelijkheden voor ontspanning en gezelligheid. Bij GroenRijk wordt deze visie werkelijkheid op de tuinmeubel- en BBQ-afdeling, waar Patrick en Jean ons meenemen door de nieuwste trends.

Vanaf het voorjaar staan de mooiste tuinmeubelen in de winkel en kunt u ze bewonderen, proberen en combineren met andere tuinartikelen. Patrick, die al 17 jaar werkzaam is bij 't Haantje, merkt op hoe de afdeling in de loop der jaren is geëvolueerd. "Van een bescheiden hoek met slechts enkele items, zijn we uitgegroeid tot een ruim assortiment met diverse merken en stijlen." Op het gebied van tuinmeubels wijst Patrick op de opkomst van 'high dining', waar functionaliteit en comfort samenkomen. "Dit is ideaal voor de wat kleinere tuin, omdat ruimte efficiënt benut wordt voor zowel loungen als dineren op één plek." Zo'n nieuwe tuinset is leuk te combineren met kleurrijke tuinkussens, een stijlvolle parasol en trendy tuinkleden met unieke designs. "Er is voor elk buiteninterieur wat wils."

Jean, de vliegende keep van het tuincentrum, vertelt enthousiast dat ook een goede barbecue uiteraard niet mag ontbreken. "Momenteel zijn de kamado's, keramische barbecues, erg populair. Wij verkopen alleen maar barbecues van zeer goede kwaliteit, zoals van het gerenommeerde merk The Bastard en van Weber. Hiermee weet je zeker dat je tijdens die mooie avonden kunt genieten van een heerlijke maaltijd."

Wat de sfeer betreft, benadrukken Patrick en Jean de band binnen het team, die ondanks de groei van het bedrijf nog steeds goed is. Hun collega Dick, die al gepensioneerd is, is nog steeds actief is op de tuinmeubelafdeling, en draagt daar in belangrijke mate aan bij. "Kun je nagaan hoe gezellig het hier is!", lacht Jean.

Om het 90-jarig jubileum te vieren, presenteert GroenRijk een speciale jubileum-tuinset, voorheen geprijsd op 2199 euro, nu verkrijgbaar voor slechts 1699 euro. Een kans die tuinliefhebbers niet willen missen!

Gezelligheid en vers bereide lekkernijen komen samen in het Tuincafé

Frank

Het Tuincafé van GroenRijk 't Haantje is een geliefde plek voor velen, voor een lekkere kop koffie met een taartje of een heerlijke vers bereide lunch.

Met een team van circa 18 medewerkers, is het Tuincafé een bruisende plek geworden waar elke klant vriendelijk wordt verwelkomd. Frank benadrukt het belang van dit team, vooral gezien de toenemende drukte, mede door de groeiende omliggende woonwijk. "Klanten maken bij ons een stop tussen het winkelen door, maar er zijn ook mensen die speciaal voor een hapje en een drankje komen", zegt hij trots.

En waar komen ze voor? Voor de heerlijke koffie of thee natuurlijk, vaak in combinatie met een taartje. Van gebakjes van de banketbakker tot zelfgemaakte carrotcake, appeltaart en cheesecake, het tuincafé biedt een smaakvolle ervaring die verder gaat dan de standaard tuincentra. "Wij kiezen er bewust voor een echte lunchroom te zijn, dus we doen niet aan een lopend buffet. Met een uitgebreide menukaart vol vers bereide gerechten, zit er altijd voor iedereen wel wat tussen."

Wat er zoal op het menu staat? "Een ruime keuze uit tosti's, panini's, luxe belegde broodjes, en telkens een andere maandsoep en maandbroodje. Voor de liefhebbers hebben we ook een uitgebreide high tea, perfect voor een bijzondere gelegenheid. Deze is tot twee dagen van tevoren te reserveren."

Maar ook de sfeer spreekt mensen aan. "We geven het interieur van het Tuincafé regelmatig een nieuwe uitstraling, zoals begin dit jaar weer is gebeurd. Hierbij gebruiken we producten uit het tuincentrum, zodat klanten meteen inspiratie kunnen opdoen. Ook de mogelijkheid om buiten te zitten spreekt velen aan, als het zonnetje schijnt."

Om het 90-jarig jubileum van het tuincentrum te vieren, loopt in het Tuincafé het gehele jaar 2024 een feestelijke actie: koffie, cappuccino of thee met een petit four voor slechts 4,99 euro. Komt u ook proeven?!

Alles voor uw huisdier, gewoon in het tuincentrum!

Rachel

Ook uw huisdier komt niets tekort bij GroenRijk 't Haantje. Of u nu een hond, kat, knaagdier, vogel of vis heeft, alle benodigdheden zijn te vinden op de dierenafdeling van het tuincentrum.

Met bijna twee jaar ervaring is Rachel een onmisbare schakel geworden op de dierenafdeling. Haar achtergrond in dierverzorging heeft haar geholpen om haar roeping te vinden in het adviseren van klanten en het verzorgen van de dieren in het tuincentrum. "Dit is mijn eerste echte baan, en ik kan me op dit moment geen betere plek voorstellen om mijn liefde voor dieren te uiten", vertelt Rachel.

Samen met haar collega Noor, die zich toelegt op de inkoop en gesprekken met leveranciers, zorgt Rachel voor een overzichtelijke en uitgebreide dierenafdeling. Ook Rachel zelf heeft met regelmaat contact met vertegenwoordigers van verschillende merken, met name op het gebied van hengelsport en aquariums.

De dierenafdeling van GroenRijk 't Haantje biedt niet alleen een breed scala aan producten, maar ook waardevol advies over voeding, verzorging en gedrag van huisdieren. "We zijn hier niet alleen om producten te verkopen; we zijn hier om te helpen", benadrukt Rachel. "Wij delen graag onze kennis en enthousiasme met elke bezoeker die op zoek is naar advies." Maandelijks is ook een dierenarts aanwezig bij GroenRijk, om de drempel voor het stellen van vragen over gezondheid en welzijn van huisdieren te verlagen.

Dus of u nu een ervaren huisdierenhouder bent of net uw eerste hamster verwelkomt, bij GroenRijk 't Haantje vindt u niet alleen de producten die u nodig heeft, maar ook het advies en de ondersteuning die uw huisdier verdient.

De tuinwinkel is dé plek voor al uw tuinbenodigdheden

Rogier

Al sinds 2015 is Rogier een bekend gezicht in de tuinwinkel van GroenRijk 't Haantje. Op zijn afdeling deelt hij een schat aan kennis en ervaring over al het 'niet-groen' voor uw tuin.

Van tuingereedschappen tot meststoffen, bestrating tot laarzen, en verlichting tot hout, Rogier is hij dé expert op dit gebied. "Ik weet helemaal niets van planten zelf", lacht hij, "maar als het gaat om alles wat niet groen is, ben ik degene om u te adviseren."

Op deze ruime afdeling heeft Rogier de vrijheid om zijn expertise op zijn eigen manier in te zetten, altijd naar volle tevredenheid van de klanten. Zijn collega Dick staat ook altijd paraat, als een echte manusje-van-alles, om bij te springen waar nodig. Zo zorgen ze voor een naadloze winkelervaring.

Advies is een belangrijk onderdeel van het werk in de tuinwinkel. "Veel klanten hebben wel een tuin, maar missen de kennis over bijvoorbeeld meststoffen of ongediertebestrijding", vertelt Rogier. "Of ze weten niet welk tuingereedschap ze nodig hebben om specifieke werkzaamheden uit te voeren. Uiteraard sta ik altijd klaar om vragen te beantwoorden en advies te geven, zodat elke klant met vertrouwen aan de slag kan in de tuin."

Wat GroenRijk 't Haantje volgens Rogier echt bijzonder maakt, is de warme, familiale sfeer. "Hier ben je geen nummer, maar een gewaardeerde werknemer die persoonlijk benaderd wordt. Alles gebeurt op basis van vertrouwen, waardoor je je als medewerker direct thuis voelt. Mede daardoor ben ik hier echt op mijn plek."

‘Een praatje maken is het leukste dat er is!’

Jasmijn en Linda

Bij de kassa’s van GroenRijk ‘t Haantje worden klanten met een glimlach ontvangen door het kassateam. Heeft u behoefte aan een praatje, of juist niet? Linda en Jasmijn voelen dat piekfijn aan!

Al drie jaar lang is Linda een vertrouwd gezicht aan de kassa, waar ze niet alleen afrekent maar ook helpt bij het inpakken van webshopbestellingen. “Het fijne vind ik de afwisseling tussen de kassa en het inpakwerk”, vertelt Linda enthousiast. Jasmijn, die al vijf jaar op de afdeling werkt, deelt haar enthousiasme: “Elke bestelling en elke klant is anders, dat maakt het werk zo leuk. En het persoonlijke contact aan de kassa is echt waardevol.”

Sinds vorig jaar werken de dames met nieuwe kassa’s. Met dit nieuwe kassasysteem worden producten voortaan direct in de winkelwagen gescand, waardoor een band overbodig is geworden. “We werken hierdoor niet alleen actiever, maar ook efficiënter”, stelt Jasmijn. “Het is veel overzichtelijker en sneller, zowel voor ons als voor de klanten. En er is nog meer gelegenheid om een praatje te maken!”

Naast het werk zelf genieten Jasmijn en Linda van de gezelligheid op de afdeling en de goede band met hun collega’s. “We hebben een heel leuk team en organiseren regelmatig uitjes buiten werktijd”, vertelt Linda met een glimlach. “En ook het contact met andere afdelingen is fijn. We springen daar soms bij als het bij ons wat rustiger is, en helpen elkaar waar nodig. Het voelt echt als een familiebedrijf hier, met korte lijntjes en een warme sfeer.” Het familiegevoel wordt versterkt door de attentheid van de familie ‘t Hart, wat Jasmijn en Linda zich gewaardeerd laat voelen. “Het is echt een leuk bedrijf om voor te werken!”, besluit Linda.

Haantje Hoveniers voor aanleg, onderhoud en renovatie van uw tuin

Alex, Peter, Seth, Yoran en Aad

Wist u dat u ook bij GroenRijk ‘t Haantje terecht kunt voor tuinonderhoud en tuinaanleg? Het ervaren team van Haantje Hoveniers staat klaar voor zowel particulieren als bedrijven.

Al een kwart eeuw siert Alex het team van GroenRijk. “Ooit begon ik als stagiair, en inmiddels ben ik opgeklommen tot leidinggevende van Haantje Hoveniers.” Met een takenpakket dat zich uitstrekt van het bij klanten langsgaan tot het opstellen van offertes en het incidenteel meewerken in tuinen, verveelt Alex zich geen moment. “Het gaat goed met onze hoveniersafdeling”, stelt Alex. “Zo goed zelfs, dat er momenteel een wachttijd is voor nieuwe aanlegprojecten. Gelukkig kan ons team wel snel schakelen voor tuinonderhoud, waarbij ze binnen enkele weken beschikbaar zijn.” Het werk van Haantje Hoveniers beperkt zich niet tot particuliere tuinen. Met contracten bij VvE’s, bedrijven en als partner van Florence, waar ouderen korting krijgen op onderhoud, is hun expertise wijdverspreid. De mogelijkheden voor tuinaanleg zijn bijna grenzeloos, laat Alex weten. “Van bestrating tot beplanting, riolering tot elektrawerk, het aanleggen van vijvers tot schuttingen en veranda’s; Haantje Hoveniers draait er de hand niet voor om. Of het nu gaat om renovatie of volledig nieuwe aanleg, wij leveren graag maatwerk.” Wat Haantje Hoveniers onderscheidt van andere hoveniersbedrijven, is hun naadloze integratie met het tuincentrum. “Eigenlijk hebben wij hier onze eigen grote showroom. Klanten kunnen niet alleen planten, bestrating en hout uitkiezen, onze hoveniers nemen deze spullen ook mee op de dag van de aanleg. De klant hoeft zich daarom geen zorgen te maken over gesjouw.” Een ronde door het tuincentrum met de klant maakt het plaatje compleet, waardoor het hele proces van tuinaanleg overzichtelijk en plezierig wordt. Kortom, met Haantje Hoveniers haal je niet alleen groene vingers, maar een totaalpakket in huis. Meer informatie vindt u op www.haantjehoveniers.nl.

Judith en Lynn brengen het tuincentrum online

Judith en Lynn

Achter de schermen van GroenRijk ‘t Haantje werken Lynn en Judith, die al bijna twee jaar de webshop en social media up to date houden. Met een frisse blik en een flinke dosis creativiteit hebben ze de online aanwezigheid van het tuincentrum naar nieuwe hoogten gebracht.

Judith en Lynn hebben niet alleen het stokje overgenomen van hun voorgangers, maar hebben ook hun persoonlijke draai gegeven aan de webshop wat betreft ‘look and feel’. Terwijl Judith zich richt op klantenservice, neemt Lynn het voortouw in marketingactiviteiten. Samen hebben ze één doel voor ogen: het uitbreiden van de online aanwezigheid en het online assortiment van het tuincentrum. “Het is soms een uitdaging om bij te blijven met de veranderende seizoenen en producten”, zegt Judith, “maar het houdt ons werk ook spannend en afwisselend.” Lynn voegt eraan toe: “We hebben veel vrijheid gekregen in hoe we onze taken uitvoeren, wat het werk nog leuker maakt. Ik focus niet alleen op de webshop, maar ook op social media, waar ik probeer een breder publiek aan te spreken. Daaronder vallen Facebook en Instagram, maar sinds kort ook TikTok. Zo proberen we een brede doelgroep te bereiken.” De interactie met collega’s is voor het duo net zo belangrijk als het werk zelf. “Ondanks dat we veel op kantoor zitten, hebben we een geweldige sfeer en leuk contact met onze collega’s”, vertelt Judith. “Het team is enorm divers, wat elke dag anders maakt. Of we nu samenwerken met het inpakteam van de webshopbestellingen of de seizoensgebonden afdelingen online onder de aandacht brengen, elke dag brengt leuk contact met zich mee.”

Benieuwd naar wat de webshop te bieden heeft? Kijk op www.detuinwinkelonline.nl. Op de hoogte blijven van ontwikkelingen en de nieuwste producten? Volg @groenrijkrijswijk op Facebook, Instagram en TikTok!

GroenRijk ‘t Haantje bezorgt door het hele land

Kevin, Ali en Wilco

Wat minder zichtbaar binnen het tuincentrum zelf, maar onmisbaar voor het bedrijf, is het magazijn- en bezorgteam. In dit geval vertegenwoordigd door Kevin en Wilco, waarvan elk al zo’n zes jaar deel uitmaakt van het team.

De dagelijkse taken van deze heren dragen bij aan de vlotte werking van dit bloeiende bedrijf. “We doen allebei de standaard werkzaamheden in het magazijn”, vertelt Wilco. “We nemen goederen aan, en zetten pallets weg. Ook deels in de winkel, bijvoorbeeld met grind, aarde en frisdrank. Het komt bovendien regelmatig voor dat ik help op de buitenafdeling. Dat is sowieso wel iets wat gebruikelijk is binnen het tuincentrum, bijspringen waar dat nodig is. En dat werkt prettig.”

Het werk houdt hier niet op. Waar Wilco voornamelijk de verantwoordelijkheid draagt voor magazijntaken, is Kevin twee maal per week te vinden op de veiling voor verse bloemen én levert hij op maandag- en dinsdagochtend bloemen, waaronder verse baliestukken, aan bedrijven.

Kevin bezorgt daarnaast een verscheidenheid aan producten bij particulieren thuis. “De bestellingen die wij leveren komen zowel uit de winkel als via de website www.detuinwinkelonline.nl. We bezorgen deze bestellingen door het hele land, hoewel het merendeel van onze leveringen lokaal plaatsvindt.”

Naast Kevin en Wilco is er ook Ron, een oproepkracht die bijspringt wanneer nodig, en Ali, die ondanks zijn pensioengerechtigde leeftijd nog steeds vol enthousiasme bloemen en andere kleine bestellingen rondbrengt.

Het is duidelijk dat teamwork en flexibiliteit de kern vormen van dit team.